

PENILAIAN PERCUBAAN SPM
TINGKATAN 5 2017

PERATURAN PEMARKAHAN
KERTAS 2

Peraturan pemarkahan ini mengandungi 11 halaman bercetak

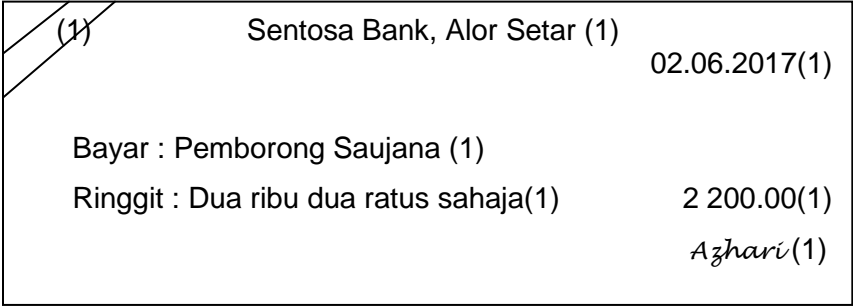
PERATURAN PEMARKAHAN PERDAGANGAN TINGKATAN 5
PENILAIAN PERCUBAAN SPM 2017

Soalan	Butiran	Markah												
1 a)	<p>Kehendak Surya berubah kerana :</p> <p>H1 Kehendak manusia tidak terhad / kompleks H2 Kehendak dipelajari daripada pengalaman / persekitaran H3 Untuk menjadikan kehidupan lebih selesa H4 Pendapatannya berubah / meningkatkan H5 Cita rasa berubah H6 Menaikkan imej / menunjukkan status sosial</p>	<p>1 1 1 1 1 1 [Mak 4m]</p>												
1 b) (i)	F1 Pengeluaran tidak langsung	<p>1 [Mak 1m]</p>												
1 b) (ii)	<p>Ciri-ciri pengeluaran tidak langsung :</p> <p>H1 Pengeluaran dilakukan dengan bantuan orang lain H2 Pengeluaran melibatkan pengkhususan H3 Hasil / output dapat dipertingkatkan H4 Terdapat lebihan keluaran H5 Lebihan dapat dijual</p>	<p>1 1 1 1 1 [Mak 4 m]</p>												
1 c)	<p>Perbezaan antara usahawan dengan peniaga</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="width: 50%; text-align: center;">Usahawan</th> <th style="width: 50%; text-align: center;">Peniaga</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>H1a Menjalankan aktiviti jual beli dengan mengambil risiko untuk mencipta / menubuh dan mengusahakan sesuatu kegiatan ekonomi</td> <td>H1b Menjalankan aktiviti jual beli untuk mencari keuntungan</td> </tr> <tr> <td>H2a Skop aktiviti luas</td> <td>H2b Skop aktiviti terhad</td> </tr> <tr> <td>H3a Mengutamakan kebajikan kepada masyarakat.</td> <td>H3b Mementingkan keuntungan sahaja</td> </tr> <tr> <td>H4a Skala operasi sentiasa berkembang</td> <td>H4b Skala operasinya kecil</td> </tr> <tr> <td>H5a Contoh Encik Yusof memulakan perniagaan bengkel membaiki kenderaan. Kini beliau mempunyai rangkaian pusat membaiki kereta dan menjual alat ganti kenderaan</td> <td>H5b Contoh Encik Wan mengendalikan kedai basikal di Muar sejak 15 tahun dan masih beroperasi di tempat yang sama</td> </tr> </tbody> </table> <p style="text-align: right; margin-right: 50px;">Mana-mana 4Ha + 4Hb</p>	Usahawan	Peniaga	H1a Menjalankan aktiviti jual beli dengan mengambil risiko untuk mencipta / menubuh dan mengusahakan sesuatu kegiatan ekonomi	H1b Menjalankan aktiviti jual beli untuk mencari keuntungan	H2a Skop aktiviti luas	H2b Skop aktiviti terhad	H3a Mengutamakan kebajikan kepada masyarakat.	H3b Mementingkan keuntungan sahaja	H4a Skala operasi sentiasa berkembang	H4b Skala operasinya kecil	H5a Contoh Encik Yusof memulakan perniagaan bengkel membaiki kenderaan. Kini beliau mempunyai rangkaian pusat membaiki kereta dan menjual alat ganti kenderaan	H5b Contoh Encik Wan mengendalikan kedai basikal di Muar sejak 15 tahun dan masih beroperasi di tempat yang sama	<p>1 + 1 1 + 1 1 + 1 1 + 1 1 + 1 [Mak 8 m]</p>
Usahawan	Peniaga													
H1a Menjalankan aktiviti jual beli dengan mengambil risiko untuk mencipta / menubuh dan mengusahakan sesuatu kegiatan ekonomi	H1b Menjalankan aktiviti jual beli untuk mencari keuntungan													
H2a Skop aktiviti luas	H2b Skop aktiviti terhad													
H3a Mengutamakan kebajikan kepada masyarakat.	H3b Mementingkan keuntungan sahaja													
H4a Skala operasi sentiasa berkembang	H4b Skala operasinya kecil													
H5a Contoh Encik Yusof memulakan perniagaan bengkel membaiki kenderaan. Kini beliau mempunyai rangkaian pusat membaiki kereta dan menjual alat ganti kenderaan	H5b Contoh Encik Wan mengendalikan kedai basikal di Muar sejak 15 tahun dan masih beroperasi di tempat yang sama													

1 d) (i)	H1 H2	Sebab-sebab wujudnya pengkhususan tersebut kerana Kemahiran dan kebolehan manusia berbeza Kelayakan berbeza	1 1 [Mak 2 m]
1 d) (ii)	F1 H1 F2 H2 F3 H3 F4 H4	Sebab-sebab lain wujudnya pengkhususan ialah : Keperluan/kehendak manusia yang berbeza semakin kompleks / banyak Adanya pembahagian kerja terdapat pelbagai proses yang perlu dibuat dalam sesebuah kilang / contoh pembahagian tugas Perbezaan iklim / bentuk muka bumi / sumber alam / teknologi sesebuah negara akan menumpukan kepada sesuatu aktiviti pengeluaran bergantung kepada kelebihan yang ada / contoh yang sesuai Kelebihan pengkhususan penggunaan mesin / peningkatan kecekapan / peningkatan output / penjimatan kos Mana-mana 3F + 3H	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 [Mak 6 m]
2 a) (i)	F1	Perniagaan runcit kecil-kecilan / peruncit tanpa kedai / pegerai	1 [Mak1 m]
2 a) (ii)	F1 H1 F2 H2 F3 H3 F4 H4 F5 H5	Fungsi peruncit dalam saluran agihan : Menjual beraneka jenis buah untuk memberikan pilihan kepada pengguna demi memenuhi keperluan dan kehendak / pelbagai jenis buah Menjual dalam kuantiti yang dikehendaki oleh pengguna menjual dalam kuantiti yang lebih kecil kepada pengguna akhir / melakukan kerja-kerja akhir / menggred / menimbang /membungkus / memecah pukal Memberikan maklumat / nasihat tentang mutu, harga, dan ciri barang Mendirikan premis perniagaan berhampiran pelanggan menjimatkan masa pengguna dan mudah dikunjungi Memperaga barang memudahkan pelanggan membuat pemilihan / meletak tanda harga	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1

	F6 H6	Memastikan bekalan mencukupi agar bekalan tidak putus / pelanggan tetap setia Mana-mana 3F+3H	1 1 [Mak 6 m]
2 b)		Persamaan antara peruncit besar-besaran dengan pemborong	
	F1 H1	Mengagihkan barang Kedua-dua perniagaan ini membeli barang untuk dijual kepada pihak lain / pemborong beli daripada pengeluar dan menjual semula kepada peruncit / peruncit beli daripada pembekal dan jual semula kepada pengguna akhir	1 1
	F2 H2	Bermatlamatkan keuntungan Kedua-duanya menjalankan aktiviti jual beli untuk mendapatkan keuntungan	1 1
	F3 H3	Memenuhi keperluan dan kehendak pengguna Pemborong dan peruncit mengagihkan barang supaya bekalan dapat disampaikan kepada pengguna akhir	1 1
	F4 H4	Melakukan kerja memecah pukat Kerja seperti menggred / membungkus / menimbang / melabel dilakukan	1 1
	F5 H5	Sumber maklumat pasaran Maklumat berkenaan dengan reaksi pelanggan / cita rasa pengguna dapat disampaikan kepada pengeluar	1 1
	F6 H6	Mengurus stok Kedua-dua perniagaan ini melakukan kerja mengurus stok yang diperoleh daripada pembekal	1 1
	F7 H7	Menyimpan rekod perniagaan Rekod perniagaan seperti maklumat pembekal / penghutang dan stok barang disimpan sebagai rujukan	1 1
		Mana-mana 4F+4H	1 [Mak 8 m]
2 c) (i)		Kegunaan invois :	
	H1	Untuk urusniaga kredit	1
	H2	Bukti pembeli telah menerima barang tetapi belum membuat pembayaran	1
	H3	Bahan rujukan untuk merekod dalam buku perakaunan	1
			[Mak 3m]

<p>2 c) (ii)</p>		<p>IN 7036 Diskaun Tunai RM 1800 x 5% / RM 90 RM 1800 – RM 90 / RM 1710</p> <p>1N 7055 Diskaun Tunai RM 2960 X 15% / RM 444 RM 2960 – RM 444 / RM 2516</p> <p>Jumlah bayaran : RM 1710 + RM 2516 / RM 4226</p>	<p>1 1 1 1 1 [Mak 3m]</p>
<p>2 d)</p>		<p>Kepentingan perniagaan antarabangsa kepada pengeluar :</p> <p>F1 Meluaskan pasaran H1 Barang boleh dijual melepasi sempadan negara / pengeluaran secara besar-besaran / menambahkan jualan / meningkatkan keuntungan / contoh yang sesuai</p> <p>F2 Menggalakkan pengkhususan H2 Pengeluar akan menikmati ekonomi bidangan / contoh yang sesuai</p> <p>F3 Mendapatkan kepakaran dan teknologi H3 Pengeluar tempatan dan peniaga luar dapat berkongsi kepakaran / teknologi dan pengetahuan / contoh yang sesuai</p> <p>F4 Mendapat sumber bahan mentah H4 Bekalan bahan mentah boleh diperolehi jika bekalan tempatan tidak mencukupi / mengelakkan pengeluaran tergendala / contoh yang sesuai</p> <p>F5 Menjimatkan kos dan meningkatkan kualiti barang H5 Pengeluaran besar-besaran membolehkan penggunaan mesin / menjimatkan kos tenaga buruh / menjimatkan kos penyelidikan dan pembangunan / penggunaan kepakaran dan teknologi luar dapat meningkatkan kualiti barang / contoh yang sesuai</p> <p style="text-align: right;">Mana-mana 2F + 2H</p>	<p>1 1 1 1 1 1 1 1 1 [Mak 4 m]</p>
<p>3 a)</p>		<p>Cara memulakan perniagaan :</p> <p>F1 Memulakan sendiri H1 Menubuhkan atau mewujudkan perniagaan yang baru dengan daya usaha sendiri</p> <p>F2 Warisan H2 Mewarisi perniagaan daripada ahli keluarga yang memiliki perniagaan tersebut</p>	<p>1 1 1 1</p>

	F3 H3	Mengambil alih Membeli sebuah perniagaan yang telah sedia wujud/ mengambil alih pengurusannya dari pemilik lama	1 1
	F4 H4	Francais Mendapat kebenaran daripada syarikat induk untuk membuka perniagaan yang sama seperti yang dijalankan oleh syarikat induk tersebut.	1 1
	F5 H5	Diundang Menjemput seseorang untuk menyertai perniagaan sebagai rakan kongsi atau pemegang syer.	1 1
		Mana-mana 3F + 3H	[Mak 6m]
3 b)	F1 F2 F3 F4 F5	Langkah untuk menubuhkan koperasi adalah : Permohonan untuk menubuhkan koperasi Membentuk jawatankuasa penaja Mengadakan mesyuarat Agung permulaan Penyerahan dokumen pendaftaran Pengeluaran sijil Perakuan Pendaftaran	1 1 1 1 1
			[Mak 5m]
3 c)		Jumlah pendapatan yang diterima oleh Puan Yuslina : i) Keuntungan modal = RM 240 000 – RM 190 000 = RM 50 000 ii) Pendapatan semasa = RM 1500 x 24 bulan = RM 36 000 iii) Jumlah pendapatan = 50 000 + 36 000 = 86 000	1 1 1 1 1 1
			[Mak 6m]
3 d) (i)		Lakaran cek 	1+1 1 1 1+1 1
			[Mak 5m]

<p>3 d) (ii)</p>	<p>H1 H2 H3 H4</p>	<p>Cek tersebut ditolak kerana Penyuruh bayar tidak mempunyai wang yang cukup dalam akaun Butiran silap / tidak lengkap / tulisan tidak jelas / tersalah tandatangan / jumlah dalam angka dan perkataan berbeza / terconteng / terkoyak Akaun penyuruh bayar ditutup / ditahan mahkamah Penyuruh bayar mengarahkan bank menghentikan bayaran</p>	<p>1 1 1 1 [Mak 3m]</p>						
<p>4 a)</p>		<p>Jenis risiko insurans :</p> <table border="1" data-bbox="358 499 1297 852"> <tr> <td data-bbox="358 499 826 541"> <p>F1 Risiko boleh insurans</p> </td> <td data-bbox="826 499 1297 541"> <p>F2 Risiko tidak boleh insurans</p> </td> </tr> <tr> <td data-bbox="358 541 826 737"> <p>H1a Risiko yang dapat dijangka / ditentukan secara kaedah statistik</p> </td> <td data-bbox="826 541 1297 737"> <p>H1b Risiko yang kekerapan kejadiannya tidak dapat ditentukan secara perangkaan / tiada Sebarang rekod</p> </td> </tr> <tr> <td data-bbox="358 737 826 852"> <p>H2a Cth: Insurans kebakaran</p> </td> <td data-bbox="826 737 1297 852"> <p>H2b Cth : Perubahan permintaan / perubahan fesyen</p> </td> </tr> </table>	<p>F1 Risiko boleh insurans</p>	<p>F2 Risiko tidak boleh insurans</p>	<p>H1a Risiko yang dapat dijangka / ditentukan secara kaedah statistik</p>	<p>H1b Risiko yang kekerapan kejadiannya tidak dapat ditentukan secara perangkaan / tiada Sebarang rekod</p>	<p>H2a Cth: Insurans kebakaran</p>	<p>H2b Cth : Perubahan permintaan / perubahan fesyen</p>	<p>1+1 1+1 1+1 [Mak 6m]</p>
<p>F1 Risiko boleh insurans</p>	<p>F2 Risiko tidak boleh insurans</p>								
<p>H1a Risiko yang dapat dijangka / ditentukan secara kaedah statistik</p>	<p>H1b Risiko yang kekerapan kejadiannya tidak dapat ditentukan secara perangkaan / tiada Sebarang rekod</p>								
<p>H2a Cth: Insurans kebakaran</p>	<p>H2b Cth : Perubahan permintaan / perubahan fesyen</p>								
<p>4 b)</p>	<p>F1 H1 F2 H2 F3 H3 F4 H4 F5 H5</p>	<p>Tiga faktor yang menyebabkan kadar premium insurans berbeza : Tempoh dan skop perlindungan polisi Lebih lama tempoh dan lebih luas perlindungan polisi lebih tinggi premiumnya Jenis bangunan Sama ada diperbuat daripada kayu atau batu Kedudukan bangunan Berdekatan dengan stesen minyak / berdekatan dengan balai bomba atau pili bomba Kegunaan bangunan Digunakan untuk menyimpan bahan mudah terbakar atau tidak Kelengkapan keselamatan Dilengkapi dengan alat pemadam api dan pili bomba atau tidak</p>	<p>1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 [Mak 6m]</p>						

4 c)	Faktor pemilihan jenis pengangkutan : H1 Kos pengangkutan H2 Jarak serta tempat yang dilalui H3 Jenis barang H4 Saiz, kuantiti dan berat muatan H5 Kesegeraan H6 Nilai barang H7 Kesegeraan H8 Risiko kerosakan H9 Keselesaan H10 Mudah didapati	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 [Mak 5m]
4 d)	Perkhidmatan kurier masih digunakan kerana : H1 Cara penghantaran mel / kargo terpantas / segera / cepat H2 Memungut / menghantar dari pintu ke pintu H3 Serahan dalam masa sehari untuk destinasi dalam negara H4 Menggunakan kapal terbang / terpantas untuk destinasi luar negara H5 Memudahkan prosedur kastam / tempahan ruang kargo / dokumen / tidak banyak prosedur H6 Lebih selamat / dipercayai H7 Kargo / barang diinsuranskan / ganti rugi dibayar jika berlaku kehilangan H8 Pengendalian secara profesional / pekerja mahir H9 Mempunyai jaringan antarabangsa H10 Mudah mengesan status / kedudukan kargo yang dihantar H11 Menyediakan perkhidmatan pembungkusan H12 Menggunakan perkhidmatan post paid / cth sampul prabayar H13 Mudah didapati / melalui ejen yang dilantik H14 Penghantaran barang bernilai / penting	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 [Mak 8m]
5 a)	Pergudangan membantu melancarkan perniagaan H1 Menyediakan tempat menyimpan barang H2 Menjamin keselamatan barang / elak risiko kecurian H3 Mempunyai CCTV / pengawal keselamatan / alat penggera / contoh yang berkaitan H4 Menyelaraskan permintaan dan penawaran / mengelakkan lebihan / kekurangan barang / gudang ibarat kolam air H5 Menstabilkan harga H6 Menjamin bekalan berterusan H7 Membolehkan pengeluaran sepanjang masa / besar-besaran H8 Menangguhkan pembayaran cukai / memudahkan perniagaan antarabangsa H9 Mempunyai sistem perekodan yang baik / sistematik H10 Melakukan aktiviti pecah pukal / kerja akhir H11 Contoh sesuai / timbang / sukat / label / bungkus	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1

	H12	Memiliki peralatan yang mencukupi dan canggih / berteknologi / contoh	1
	H13	Memiliki ruang yang luas / mudah susun atur	1
	H14	Mempunyai lokasi yang sesuai	1
	H15	Elak risiko kerosakan / pembaziran	1
		* Terima contoh yang sesuai bagi setiap huraian	1
			[Mak 8m]
5 b)	F1	Campuran pemasaran bagi produk tersebut ialah Produk	1
	H1	Menghasilkan songket tenun corak baru / memenuhi cita rasa pengguna / berkualiti	1
	F2	Harga	1
	H2	Mengenakan harga yang berpatutan / bersesuaian / realistik / menampung kos pengeluaran	1
	F3	Promosi	1
	H3	Mewujudkan / memperluas pasaran / memperkenalkan produk / contoh aktiviti promosi	1
	F4	Agihan	1
	H4	Mengagihkan / menyampaikan produk kepada pelanggan melalui saluran agihan	1
		Mana-mana 4F + 4H	
		Catatan : Jika tidak kaitkan dengan songket tenun, markah maksimum 7	[Mak 8m]
5 c)	F1	Bentuk pelepasan cukai yang diperolehi oleh Global IT Pengecualian cukai	1
	H1	Terlibat dalam industri berteknologi tinggi	1
	H2	Berstatus MSC	1
	H3	Dikecualikan cukai 100% selama 5 tahun	1
			[Mak 3m]
5 d)	F1	Tiga tanggungjawab Encik Haris kepada masyarakat setempat. Mengamalkan amalan perniagaan yang baik	1
	H1	Mengeluarkan produk yang berkualiti / selamat / contohnya air tebu yang bersih	1
	F2	Bersedia menerima rungutan masyarakat	1
	H2	Menyediakan peti aduan / contoh	1
	F3	Menjalankan tanggungjawab sosial	1
	H3	Menderma / menaja program kebajikan / contoh	1

	F4 H4	Menyebarkan pendidikan kepenggunaan Memberi maklumat tentang makanan berkhasiat / program kitar semula Cth Mengamalkan pengiklanan beretika Tidak melancarkan iklan yang palsu (menyeleweng / mengelirukan) / maklumat pengiklanan seharusnya tepat dan benar.	1 1 [Mak 6m]
6 (a)	F1 H1 H2 H3 H4 H5 H6	Ya Alasan : Modal kurang RM 2.5 juta / RM 2 juta Mengeluarkan / mengilang / membuat produk berasaskan sumber / perabot Ditubuhkan secara pemilikan syarikat / Syarikat ZAMDECO & Furniture Sdn Bhd Menggunakan teknologi rendah Pekerja sepenuh masa 60 orang / kurang 150 orang Nilai jualan RM 8 juta / kurang 25 juta setahun	1 [Mak 1m] 1 1 1 1 1 1 1 [Mak 4m]
6 (b)	F1 H1 F2 H2 F3 H3 F4 H4 F5 H5 F6 H6 F7 H7	Kepentingan Syarikat ZAMDECO & Furniture Sdn Bhd kepada negara Mengurangkan pengangguran Menyediakan peluang pekerjaan 60 orang / perlu pekerja mahir Mengurangkan import Menghasilkan perabot bagi pasaran tempatan / antarabangsa Meningkatkan eksport / menambah hasil / pendapatan negara Kutipan cukai / tukaran asing / aliran masuk wang asing Pengagihan pendapatan negara Mengurangkan jurang perbezaan pendapatan penduduk / gaji / upah bagi rakyat setempat Latihan kepada pekerja / pengusaha Mendapat pengalaman / kemahiran baru / melahirkan pekerja mahir Memperkukuhkan struktur asas ekonomi negara / ekonomi meningkat / menyumbang terhadap pembangunan ekonomi Mengeluarkan perabot Tabungan dalam ekonomi / penggembelengan modal Mengerakkan sumber bagi kemajuan ekonomi / mengatasi kekurangan bahan / tenaga pekerja	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 [Mak 6m]

6 (c) (i)	F1 H1	Dokumen yang diterima oleh Syarikat ZAMDECO & Furniture Sdn Bhd. Borang pesanan Menerima pesanan dari pembeli / Bayu Resort	1 1 [Mak 2m]
6 (c) (ii)	H1 H2 H3	Dua kesan syarat serahan tersebut kepada Syarikat ZAMDECO & Furniture Sdn Bhd. Kos angkutan di ambil pada harga / sebut harga Pembeli tidak perlu membayar angkutan Kos pengangkutan ditanggung oleh penjual / ZAMDECO & Furniture Sdn Bhd	1 1 1 [Mak 2m]
6 (d)	H1 H2 H3 H4 H5 H6 H7 H8	Ruang gudang yang luas Simpan barang dapat disusun atur / dengan kemas / rapi Mengikut jenis dan kuantiti Memudahkan proses mencari / mengeluarkan barang yang diperlukan Memudahkan kerja-kerja akhir / pecah pual Pengurusan yang cekap Pengurusan efisien / profesional Mengamalkan pengkhususan di setiap bahagian / dikendalikan oleh pakar Aplikasi pentadbiran menggunakan komputer / merekod dan mengesan pergerakan stok Aliran kerja yang tersusun / kemas / elakkan pertindihan / elakkan pembaziran / tingkatkan kecekapan	1 1 1 1 [Mak 3m] 1 1 1 1 [Mak 3m]
6 (e)	F1 H1 H2 H3 H4 H5	MATRADE Menggalakkan eksport negara Mengadakan pertunjukan / pameran / bengkel Membekalkan maklumat kepada peniaga luar Menjalankan penyelidikan pasaran Menerima pertanyaan	1 [Mak 1m] 1 1 1 1 1 [Mak 3m]

PERATURAN PEMARKAHAN TAMAT